

Teilnahmebestätigung


Hiermit bestätigen wir die Teilnahme von

Herrn Walter Gögelein
Gögelein GmbH

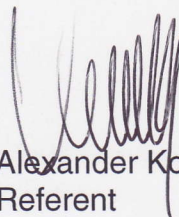
an der Veranstaltung der KfW Akademie am
9. Mai 2007
in Berlin zum Thema:

Verhandeln im Grenzbereich
mit Matthias Schraner
*(Inhaber des Schraner Negotiation
Institutes in St. Gallen/CH)*

- Analyse der Motive des Verhandlungspartners
- Agieren statt Reagieren
- Die 4 Grundstrategien
- Verhalten in Stresssituationen
- Warnung statt Drohung



Maïke Götting
Abteilungsdirektorin



Alexander Korth
Referent



MARKEN DER KfW BANKENGRUPPE:

• KfW FÖRDERBANK
• KfW MITTELSTANDBANK
• KfW IPEX-BANK
• DEG
• KfW ENTWICKLUNGSBANK

KfW • Palmengartenstraße 5-9 • 60325 Frankfurt • Tel.: +49 69 7431-0 • Fax: +49 69 7431-2944 • www.kfw.de
Niederlassung Berlin: Charlottenstr. 33/33a • 10117 Berlin • Tel.: +49 30 20264-0 • Fax: +49 30 20264-5188

Teilnahmebestätigung

Hiermit bestätigen wir die Teilnahme von

Herrn Walter Gögelein

Gögelein GmbH

an der Veranstaltung der KfW Akademie am

21. Januar 2009

in München zum Thema:

Verhandeln im Grenzbereich – Teil 2

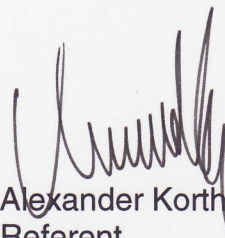
Referent: Herr Matthias Schraner

(Inhaber des Schraner Negotiation Institutes in St. Gallen/CH)

- Macht und Ohnmacht
- Beziehungen und Netzwerke
- Team und Delegation
- Ehrlichkeit vs. Bluff
- Verhandlungsführung
- Mut



Maike Götting
Abteilungsleiterin



Alexander Korth
Referent



MARKEN DER KfW BANKENGRUPPE:

- KfW FÖRDERBANK
- KfW MITTELSTANDBANK
- KfW IPEX-BANK
- DEG
- KfW ENTWICKLUNGSBANK

KfW • Palmengartenstraße 5-9 • 60325 Frankfurt • Tel.: +49 69 7431-0 • Fax: +49 69 7431-2944 • www.kfw.de
Niederlassung Berlin: Charlottenstr. 33/33a • 10117 Berlin • Tel.: +49 30 20264-0 • Fax: +49 30 20264-5188